

VENDE-C

60 perguntas
para reuniões 1x1

VENDE-C



**Nosso foco
é fazer sua
empresa vender
mais e melhor**

**Maximize o potencial
do seu time comercial!**

**Somos o VENDE-C, uma empresa de
educação especializada em vendas**

Nossos fundadores são os empresários mais admirados do Brasil, Caio Carneiro e Flávio Augusto da Silva. Como o maior programa de vendas do país, nossa paixão é ajudar pessoas e empresas a alcançarem o sucesso.

60 Perguntas para reuniões 1X1

01 Sentimento e Engajamento com a Empresa:

Você acredita que a empresa está seguindo um bom caminho?

Seu potencial está sendo integralmente explorado aqui?

Você sente que está alinhado com as metas da organização?

Seu trabalho atual te desafia de forma satisfatória?

Seus melhores talentos estão sendo bem aplicados aqui?

Você se sente valorizado pela organização?

A empresa está à altura de suas expectativas profissionais?

02 Mudanças e Desafios:

Você tem alguma dúvida sobre a recente transformação relacionada a X? *(por exemplo, pronunciamento do CEO, fusão, equipes).*

Como está a situação do desafio X que você mencionou da última vez que conversamos?

Como você está superando os maiores desafios na empresa?

As mudanças na empresa estão sendo comunicadas claramente a você?

Você se sente apoiado pela liderança na superação dos desafios?

03 **Desenvolvimento de Carreira:**

Em que setor você tem interesse em atuar?

Você já pensou sobre os seus objetivos profissionais para o futuro?

Onde você quer estar profissionalmente em 3/5/10 anos?

Há uma área específica do seu trabalho em que você gostaria de se especializar ou obter mais formação?

Você sente que há oportunidades suficientes para o crescimento da sua carreira aqui?

Você acha que recebe o treinamento e desenvolvimento necessários para crescer?

04 **Feedback e Comunicação:**

Você sente que os feedbacks que recebe são adequados, tanto em qualidade quanto em frequência?

Há algo que você gostaria de saber sobre mim que ainda não conhece?

Você mudaria algo na forma como eu lidero a equipe?

Qual sua opinião sobre meu estilo de liderança?

Você acha que a comunicação dentro da equipe é eficaz?

Você se sente à vontade para expressar suas opiniões e preocupações?

05 Projeto e Metas:

Seus objetivos estão sendo alcançados conforme planejado?

Há alguma meta ou prioridade que está incerta para você?

Qual é seu plano para atingir os objetivos traçados e como está o andamento?

O projeto está evoluindo bem? O que poderia ter sido feito de diferente para melhorá-lo?

Você se sente claro sobre as expectativas e metas do seu papel?

Há algum recurso ou suporte adicional de que você precisa para atingir suas metas?

06 Colaboração e Relacionamento em Equipe:

Quem são as pessoas no time que você mais admira?

Com quem você gostaria de colaborar mais frequentemente?

Você acha que há uma boa dinâmica de colaboração entre você e seus colegas de equipe?

Qual sua percepção sobre a equipe atual?

O que você acha que deveria ser modificado na forma como o time opera?

Você se sente parte integrante e valorizada na equipe?

Existe alguém na equipe com quem você gostaria de aprender mais?

07 Cultura da Empresa:

Quais são os aspectos culturais da empresa que você mais valoriza?

Se você estivesse no comando, o que mudaria na organização?

Há algum elemento cultural da empresa que você acredita que necessita de mudança?

Você se identifica com os valores da empresa?

Você acha que a cultura da empresa promove um ambiente de trabalho saudável e inclusivo?

08 Suporte e Melhorias:

O que eu poderia fazer para melhorar seu ambiente de trabalho e desempenho?

O que eu poderia fazer para facilitar o seu dia a dia?

Você acha que algum aspecto na organização poderia ser melhorado?

Como eu posso te auxiliar mais eficientemente no dia a dia?

As ferramentas e recursos disponíveis são suficientes para você realizar seu trabalho eficientemente?

Existe algo que poderia ser feito para melhorar seu bem-estar no trabalho?

09 **Outros:**

Como foi o seu dia? Pode compartilhar como foi a sua última semana?

Você considera as reuniões aqui eficientes com que frequência?

Há algum projeto específico na empresa que você gostaria de liderar ou estar envolvido?

Como posso te ajudar hoje a se aproximar de seus objetivos?

Você tem a sensação de estar sempre aprendendo algo novo em seu papel atual?

Você se sente confortável e bem integrado no ambiente de trabalho?

Você sente que consegue manter um bom equilíbrio entre vida profissional e pessoal trabalhando aqui?

Nossas soluções

VND-C
corp.

Trilhas de Aprendizado Personalizadas: Treinamentos de vendas elaborados especialmente para o seu time. Tanto no formato online quanto presencial, você pode contar com um portfólio completo de temas como: técnicas de vendas, mentalidade, negociação e gestão emocional.

Plataforma Streaming: Transforme o aprendizado de sua equipe com nossa plataforma EAD. Mais de 30 horas de conteúdo disponível em módulos como: prospecção, gestão de leads e negociação/fechamento. Central de dúvidas, inteligência artificial de vendas e muito mais.

Formações presenciais: Recebemos nossos alunos no quartel general do VENDE-C para imersões multisetoriais com dinâmicas práticas, material de estudo e networking de altíssima qualidade. Contamos com formações de liderança comercial, processo de vendas e modelo de negócios.

Centro de treinamento: O OFFI-C está Localizado na Vila Nova Conceição (SP), nosso auditório comporta até 150 pessoas, onde sua equipe pode desfrutar de toda estrutura e experienciar a cultura de vendas na veia!

Treinamos as maiores forças de vendas do Brasil

CYRELA Claró- Canon mercado
ifood cielo AMCHAM pago

Conheça nossas soluções e veja como podemos ajudar sua empresa a alcançar novos patamares de sucesso!

vende-c.com/corp

